KEYWEB
Server. Cloud. Domains.

Sales Manager/ KeyAccount Manager (m/w/d)

mit Erfahrung in der IT-Branche

Standort: Erfurt
Eintrittsdatum: ab sofort oder nach Vereinbarung
Beschäftigungsart: Vollzeit / unbefristet
Abteilung: Vertrieb

Sie lieben es, Kunden nicht nur zu gewinnen, sondern nachhaltig zu begeistern? Sie kennen die IT-Branche, sprechen ihre Sprache – und wollen gemeinsam mit einem engagierten Team digitale Lösungen mit echtem Mehrwert voranbringen? Dann sollten wir uns kennenlernen!

Wir sind ein etablierter Webhosting- und Cloud-Service-Provider mit hochverfügbarer und zertifizierter IT-Infrastruktur. Seit über 25 Jahren steht die Keyweb AG für Expertise, Mut und Verlässlichkeit in der Welt des Internets. Wir bieten unseren Kunden – vom lokalen Start-up bis zum internationalen Konzern – erstklassige Services rund um Hosting, Server und Cloudstrukturen. Unsere Lösungen sind so individuell wie unsere Kunden – und genauso zuverlässig wie unser Team.

Was uns auszeichnet? Die Leidenschaft für Technologie, ein familiäres Arbeitsklima und der Antrieb, auch in der IT-Welt den Service am Menschen in den Vordergrund zu stellen.

Für unser Vertriebsteam suchen wir **eine empathische, motivierte und IT-affine Persönlichkeit (m/w/d)**, die Lust hat, mit uns gemeinsam zu wachsen und Kundenbeziehungen aktiv zu gestalten.

Ihr Aufgabenbereich

- **Neukundenakquise:** Sie identifizieren potenzielle Geschäftskunden, analysieren deren Bedarf und überzeugen sie von unseren leistungsstarken Hosting- und Cloud-Lösungen.
- **Bestandskundenbetreuung**: Sie betreuen bestehende Key Accounts partnerschaftlich, erkennen neue Potenziale und bauen langfristige Kundenbeziehungen aus.
- **Beratung auf Augenhöhe:** Sie verstehen technische Zusammenhänge und erklären sie verständlich – intern wie extern.
- **Projektmanagement:** Sie steuern Vertriebs- und Kundenprojekte eigenverantwortlich – von der Bedarfsanalyse über die Angebotsphase bis hin zur erfolgreichen Umsetzung und Nachbetreuung. Dabei koordinieren Sie interne Ressourcen und behalten Zeit, Budget und Qualität stets im Blick.
- **Teamkoordination und -anleitung:** Nach Absprache mit dem Vorstand und in enger Zusammenarbeit mit Kolleg:innen aus Marketing und Technik übernehmen Sie eine zentrale Rolle in der Abstimmung und Begleitung vertriebsrelevanter Projekte. Sie geben Impulse, setzen Prioritäten und sorgen für einen reibungslosen Ablauf im Team.
- **Marktbeobachtung & Strategie:** Sie analysieren Trends und Kundenanforderungen, geben wertvolle Impulse für die Weiterentwicklung unseres Portfolios.

Keyweb AG | Neuwerkstraße 45/46 | 99084 Erfurt | Tel: +49 (0) 361-65853-0 | Beratungshotline: +49 (0) 361-65853-55 | info@keyweb.de | keyweb.de

Ihr Profil

- Berufserfahrung im Vertrieb in der IT-Branche, idealerweise mit Fokus auf Hosting, Cloud oder Managed Services
- sehr gute Kommunikationsstärke, Empathie und die Fähigkeit, Vertrauen aufzubauen – persönlich, telefonisch und digital
- technisches Grundverständnis und IT-Affinität – Sie müssen kein Admin sein, aber wissen, worüber Sie sprechen
- Eigeninitiative, unternehmerisches Denken und die Fähigkeit, Chancen zu erkennen und umzusetzen
- Teamfähigkeit und Organisationstalent – Sie behalten auch bei komplexen Projekten den Überblick und Sie lieben es zu strukturieren und im Team zu kommunizieren
- sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift – idealerweise verfügen Sie ebenso über verhandlungssichere Englischkenntnisse
- ausgeprägte Begeisterungsfähigkeit – Sie können motivieren und beteiligen sich aktiv an Ideefindungs- und Gestaltungsprozessen
- Sie gehen sicher mit diversen Office Tools um

Darauf können Sie sich freuen

- spannende Projekte mit modernen Technologien und ein breites Aufgabenspektrum
- Gleitzeit und Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- individuelle Einarbeitung und Raum für Weiterbildungsmöglichkeiten und Entwicklungsperspektiven
- Übernahme von Verantwortung mit eigenen Aufgabenbereichen und aktiver Einflussnahme
- ein kollegiales Team und eine herzliche, familiäre Atmosphäre mit flachen Hierarchien
- Zuschüsse zur betrieblichen Altersvorsorge, Krankenzusatzversicherung sowie betriebliche Sport- und Wellnessangebote
- einen modern ausgestatteten Arbeitsplatz mit kostenfreien Getränken, Obst und Gemüse

Bewerben Sie sich jetzt!

Sie möchten Teil unseres Teams werden? Dann freuen wir uns sehr darauf, Sie kennenzulernen.
Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung inkl. Lebenslauf und Zeugnissen
und unter Angabe Ihres mögliches Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an:

bewerbung@keyweb.de

Für Fragen vorab stehen wir Ihnen selbstverständlich gerne zur Verfügung.

Ansprechpartnerin: Isabell Anschütz

Keyweb AG | Neuwerkstraße 45/46 | 99084 Erfurt | Tel: +49 (0) 361-65853-0 | Beratungshotline: +49 (0) 361-65853-55 | info@keyweb.de | keyweb.de